

2016 Calendario de Cursos Públicos

Para registrarse llamar al +34 91 685 00 84 o enviar un email a inscripciones@advancepm.es. Para más detalles consulte www.advancedpm.es

Enero 2016

(GYB) Capturar y gestionar oportunidades	12 y 13 de enero	Madrid
Informes persuasivos	20 y 21 de enero	Madrid
Planificar las cuentas clave	28 de enero	Madrid

Febrero 2016

(WES) Resúmenes ejecutivos ganadores	4 de febrero	Madrid
Crear presentaciones eficaces	10 y 11 de febrero	Madrid
Conquistar nuevos clientes	17 de febrero	Madrid
Gestionar el conocimiento	24 y 25 de febrero	Madrid

Marzo 2016

Innovación disruptiva	1 de marzo	Madrid
(WSP) Propuestas ganadoras	9 y 10 de marzo	Madrid
Informes persuasivos	15 y 16 de marzo	Madrid
Generar modelos de negocio (CANVAS)	22 de marzo	Madrid

Abril 2016

Técnicas de creatividad e innovación	5 de abril	Madrid
(GYB) Capturar y gestionar oportunidades	12 y 13 de abril	Madrid
Crear presentaciones eficaces	19 y 20 de abril	Madrid
(BTW) Blueprint to winning	26 y 27 de abril	Madrid

Mayo 2016

Gestionar el conocimiento	4 y 5 de mayo	Madrid
Informes persuasivos	10 y 11 de mayo	Madrid
(WES) Resúmenes ejecutivos ganadores	18 de mayo	Madrid
Conquistar nuevos clientes	24 de mayo	Madrid

Junio 2016

Innovación disruptiva	2 de junio	Madrid
(WSP) Propuestas ganadoras	7 y 8 de junio	Madrid
Crear presentaciones eficaces	14 y 15 de junio	Madrid
(BTW) Blueprint to winning	21 y 22 de junio	Madrid

Julio 2016

Planificar las cuentas clave	5 de julio	Madrid
(GYB) Capturar y gestionar oportunidades	12 y 13 de julio	Madrid
Generar modelos de negocio (CANVAS)	19 de julio	Madrid

Técnicas de creatividad e innovación	26 de julio	Madrid
--	-------------	--------

Septiembre 2016

Gestionar el conocimiento	6 y 7 de septiembre	Madrid
(BTW) Blueprint to winning	13 y 14 de septiembre	Madrid
Informes persuasivos	20 y 21 de septiembre	Madrid
(WES) Resúmenes ejecutivos ganadores	27 de septiembre	Madrid

Octubre 2016

Crear presentaciones eficaces	4 y 5 de octubre	Madrid
Planificar las cuentas clave	11 de octubre	Madrid
(WSP) Propuestas ganadoras	18 y 19 de octubre	Madrid
Conquistar nuevos clientes	25 de octubre	Madrid

Noviembre 2016

Innovación disruptiva	3 de noviembre	Madrid
(GYB) Capturar y gestionar oportunidades	7 y 8 de noviembre	Madrid
Generar modelos de negocio (CANVAS)	15 de noviembre	Madrid
Técnicas de creatividad e innovación	22 de noviembre	Madrid

Diciembre 2016

(WES) Resúmenes ejecutivos ganadores	1 de diciembre	Madrid
Planificar las cuentas clave	7 de diciembre	Madrid
(BTW) Blueprint to winning	13 y 14 de diciembre	Madrid
Gestionar el conocimiento	20 y 21 de diciembre	Madrid

Precio

Ofrecemos nuestros talleres de forma individual o combinando varios talleres:

- Taller de 1 día 600 €
- 2 días de talleres 1.100 €
- 3 días de talleres 1.600 €
- 4 días de talleres 2.100 €.